

●●●●●
ZADKINE

leren
denken
durven
doen



GROOTHANDEL



INHOUD

Onderwijs bij Zadkine	3
Groothandel bij Zadkine	4
Commercieel medewerker binnendienst/buitendienst	6
Vestigingsmanager groothandel	8
Junior accountmanager	9
International business studies	10
Mbo-pro	12
Algemene informatie/contactgegevens	14

Onderwijs bij Zadkine

Leren, denken, durven, doen

Zadkine is een van de grootste opleidingscentra voor middelbaar beroepsonderwijs in regio Rotterdam. Je wordt bij ons opgeleid tot een uitstekende vakman of -vrouw. Bij Zadkine werken we samen hard aan jouw vakkennis en vaardigheden. Dat gebeurt in theorie gecombineerd met praktijk, hoe reëler hoe beter!

Opleidingen op maat

Zadkine biedt veel verschillende mbo-opleidingen aan.

Deze opleidingen zijn er op vier niveaus:

- Assistentenopleiding (AKA en niveau 1)
- Basisberoepsopleidingen (niveau 2)
- Vakopleidingen (niveau 3)
- Middenkader-/specialistenopleiding (niveau 4)

Afhankelijk van je vooropleiding kun je instromen in een van deze niveaus.

Bol of bbl

Bij veel opleidingen heb je de keuze tussen twee leerwegen, bol of bbl. Wil je vooral op school lessen volgen en praktijkervaring opdoen via stage, dan kies je voor de beroepsopleidende leerweg (bol). Wil je juist veel praktijkervaring opdoen in een bedrijf en maar een of twee dagen per week naar school gaan, dan is de beroepsbegeleidende leerweg (bbl) je op het lijf geschreven. Sommige opleidingen bij Zadkine kun je ook in deeltijd of via het avond-mbo volgen.



Aandacht voor jou

Zadkine heeft oog voor elke student afzonderlijk. Als je een extra steuntje in de rug nodig hebt, kun je ook op Zadkine rekenen. Als je bijvoorbeeld problemen hebt in je thuissituatie, financiën, situatie op school of als je andere problemen hebt waarover je wilt praten, Zadkine staat voor je klaar. Bij Zadkine haal je het beste uit jezelf!

Sport & bewegen/culturele ontwikkeling

Zadkine besteedt veel aandacht aan sport & bewegen. Zo biedt Zadkine je de mogelijkheid kennis te maken met verschillende sporten. En is er speciale begeleiding voor topsporters. Daarnaast kun je talenten en competenties ontwikkelen door middel van kunst- en cultuurprojecten. Hierdoor kun je je breed ontwikkelen en ben je goed voorbereid op je toekomst.

Majors & minors

De opleiding van je keuze is je major. Daarnaast kun je een aanvullend keuzepakket, een zogenaamde minor, volgen. De minors kleuren je hoofdvak verder in. Een minor kan van een andere studierichting zijn. Maar je kunt je in sommige gevallen ook specialiseren binnen je eigen vak. Zadkine leidt je op deze manier breder op of stelt je in staat je te specialiseren. Op deze manier kun je jouw kansen op de arbeidsmarkt vergroten of je voorbereiden op doorstroom naar het hbo. Op www.zadkine.nl kun je bij de opleiding van jouw keuze lezen uit welke minors je kunt kiezen.

Groothandel bij Zadkine

Werken in de groothandel

De groothandel is de schakel tussen fabrikanten en winkels. In de groothandel heb je te maken met goederen die uit de hele wereld komen en die verkocht worden aan de detailhandel. Een baan in de groothandel biedt uitdagingen en heel wat mogelijkheden voor degenen die vooral de 'achterkant van het verkoopvak', zoals de inkoop, de logistiek, de bedrijfseconomische en de organisatiekant interessant vinden. Je krijgt volop ruimte je te ontplooiën. Er is een brede keuze aan opleidingen, die uiteenlopen van Balie- / shopmedewerker tot bijvoorbeeld Vestigingsmanager groothandel. Je hebt intensief contact met mensen, variërend van de chauffeur die een nieuwe lading komt halen tot inkoopverenigingen die producten van je afnemen.

Welke opleidingen biedt Zadkine

Bij Zadkine kun je de volgende opleidingen volgen in de richting groothandel:

- Commercieel medewerker (binnendienst/buitendienst)
- Vestigingsmanager groothandel
- Assistent-manager internationale handel
- Junior accountmanager
- International business studies (Engelstalig)
- Mbo-pro

Start in september/februari

In september starten alle opleidingen voor groothandel. Je kunt ook in februari met je opleiding beginnen, mits er voldoende aanmeldingen voor de opleiding van jouw keuze zijn. Als je start in februari kan het zijn dat je op een andere locatie geplaatst wordt, dan op de locatie van je eerste keuze.



Commercieel medewerker binnendienst/buitendienst



Niveau	3
Leerweg	beroepsopleidende leerweg (bol)/ beroepsbegeleidende leerweg (bbl) voor de middag/avondopleiding
Duur	dagopleiding 1 jaar, middag/ avondopleiding 1 jaar
Crebonummer	90110
Start	september/februari

De opleiding

De beroepsopleidende opleiding duurt een jaar en leidt je op tot commercieel medewerker binnendienst of buitendienst. De opleiding is competentiegericht en opgebouwd uit een aantal kerntaken en werkprocessen die zowel op school als in de praktijk (stage) worden uitgevoerd.

De bbl-opleiding duurt een jaar. Je hebt twee dagdelen per week les. Deze worden in de middag en/of avond gegeven. Daarnaast werk je minimaal twintig uur per week in een bedrijf dat door het landelijk orgaan (KC Handel) is goedgekeurd.

Tijdens de opleiding leer je onder andere om marktonderzoek uit te voeren en verkoopplannen op te stellen. Ook leer je hoe je verkooptrajecten uitvoert. Daarnaast leer je hoe je relatiernetwerken opbouwt en onderhoudt.

Binnen de opleiding commercieel medewerker zijn taalbeheersing en rekenvaardigheid van groot belang. Daarom wordt tijdens de opleiding extra aandacht aan deze twee onderdelen geschonken.

Het beroep

De belangrijkste taak als commercieel medewerker binnendienst is verkopen. Je bent de schakel tussen de commercieel medewerker buitendienst, de klanten, de afdelingen inkoop, verkoop, logistiek en het magazijn. Je houdt informatie in het assortimentsdossier bij over producten, diensten en levering. Je stelt offertes op, neemt orders van klanten aan en verwerkt deze in het systeem. Ook maak je afspraken met klanten en leveranciers, verleen je service en handel je klachten af. Als commercieel medewerker buitendienst bezoek je klanten, voer je verkoop- en adviesgesprekken met klanten en houd je je actief met marketing bezig.

Persoonskenmerken

Een commercieel medewerker moet natuurlijk commercieel zijn. Verkopen wordt immers je belangrijkste taak. Daarnaast moet je goed kunnen luisteren naar je klanten en klantvriendelijk zijn. Goed kunnen communiceren en samenwerken is ook belangrijk. Je bent vaak een schakel tussen verschillende afdelingen binnen je eigen bedrijf. Ook heb je veel contacten met andere bedrijven.

Vooropleiding

Je kunt met de opleiding beginnen als je in het bezit bent van een van onderstaande bewijzen of diploma's:

- Diploma vmbo theoretische, gemengde of kaderberoepsgerichte leerweg met economie of wiskunde of een tweede moderne vreemde taal
- Een overgangsbewijs van 3 naar 4 havo/vwo met voor drie relevante vakken een voldoende: Nederlands, een moderne vreemde taal en economie of handelswetenschappen/recht
- Een vergelijkbaar diploma
- Een bewijs dat je een vergelijkbare opleiding hebt gevolgd

Je uiteindelijke toelating hangt af van het resultaat van je intake en een test.

Je diploma en dan?

Met dit diploma op zak ben je commercieel medewerker en kun je werken bij een (inter)nationale handelsonderneming. Je kunt ook doorleren. Je kunt doorstromen naar een opleiding op niveau 4, zoals Exportmedewerker, Junior accountmanager of Vestigingsmanager groothandel.



Je belangrijkste
taak is verkopen

Vestigingsmanager groothandel

Niveau	4
Leerweg	beroepsopleidende leerweg (bol)
Duur	2 jaar
Crebonummer	93494
Start	september/februari

De opleiding

Deze brede en praktische handelsopleiding sluit aan op de opleiding Commercieel medewerker binnendienst/buitendienst en duurt 2 jaar. Tijdens je opleiding leer je hoe je het beleid van een organisatie uitvoert. Verder leer je alles over goederenstroom en -beheer, over verkoopactiviteiten - afhandelingen en over kastransacties. De opleiding is competentiegericht en opgebouwd uit een aantal kerntaken en werkprocessen die zowel binnen de school als in de praktijk (stage) worden uitgevoerd. Binnen competentie-gericht onderwijs werk je in verschillende groepen en werkvormen. Beroepspraktijkvorming (bpv = stage) en praktijkopdrachten staan centraal in je opleiding. Competenties toon je aan tijdens een proeve van bekwaamheid. Ook krijg je theorie-examens.

Je kunt naast vestigingsmanager ook uitstromen als afdelingsmanager of filiaalmanager.

Het beroep

Als vestigingsmanager begeleid en coördineer je alle werkzaamheden binnen de vestiging. Je bent verantwoordelijk voor alles in en om het bedrijf en bewaakt het bedrijfsimago. Verder geeft een vestigingsmanager leiding; je laat je informeren en neemt beslissingen - ook moeilijke.

Persoonskenmerken

Als vestigingsmanager ben je klantgericht, ondernemend, representatief en heb je een commerciële en professionele instelling. Ook ben je uitstekend in communicatie en rekenwerk.

Vooropleiding

Je kunt met de opleiding beginnen als je in het bezit bent van een van onderstaande bewijzen of diploma's:

- Diploma Commercieel medewerker binnendienst
- Diploma havo of een overgangsbewijs van 5 naar 6 vwo met voor drie relevante vakken een voldoende: Nederlands, een moderne vreemde taal en economie of handelswetenschappen
- Een vergelijkbaar diploma
- Een bewijs dat je een vergelijkbare opleiding hebt gevolgd

Je uiteindelijke toelating hangt af van het resultaat van je intake en een test.

Je diploma en dan?

Met dit diploma op zak ben je vestigingsmanager groothandel en kun je in een commerciële of logistieke functie bij een handelsonderneming werken of je eigen bedrijf starten.

Je kunt ook doorleren. Als je wilt doorstuderen op het hbo kun je bijvoorbeeld commerciële economie, small business of retail management gaan doen of je kiest voor een tweejarige hbo-opleiding: de Associate Degree.

Extra module

Op de locatie aan de Sportlaan in Spijkenisse kun je de extra module Assistent-manager internationale handel volgen. Deze module kun je aanvragen als je super gemotiveerd bent. Een selectieprocedure maakt onderdeel uit van de toelating.

Junior accountmanager

Niveau	4
Leerweg	beroepsopleidende leerweg (bol)/ beroepsbegeleidende leerweg (bbi) voor de avondopleiding
Duur	2 jaar
Crebonummer	93802
Start	september/februari

De opleiding

De opleiding duurt twee jaar. Praktijkonderwijs speelt daarbij een belangrijke rol. De opleiding is gefaseerd. Je begint met een oriëntatiefase om inzicht te krijgen in de mogelijkheden die er in deze sector zijn. Daarna word je getraind in commerciële vaardigheden zoals zakelijke communicatie in het Nederlands en twee moderne vreemde talen, waaronder Engels. Commerciële beroepsvorming, marktonderzoek, sales en management vormen de basis van de opleiding. Een deel van de opleiding is gemeenschappelijk met de opleiding Commercieel medewerker en Medewerker marketing en communicatie.

Het beroep

Als junior accountmanager ben je mede verantwoordelijk voor een aantal klanten van het bedrijf of de organisatie waar je voor werkt. Het belangrijkste is de verkoop van producten of diensten aan deze klanten (accounts). Om goed te kunnen verkopen heb je veel kennis over deze producten of diensten nodig. Daarnaast is het belangrijk dat je relaties met klanten onderhoudt. Bestaande klanten wil je natuurlijk houden, maar je gaat ook op zoek naar nieuwe klanten. Als je van uitdagingen houdt past deze baan bij jou. Natuurlijk doe je dit niet alleen. Je werkt in een team en met je collega's bereik je de resultaten. Als junior accountmanager werk je bij bedrijven die intensief bezig zijn met klantbeheer. Junior accountmanagers vind je dan ook in de

meeste sectoren en branches, zoals banken en verzekeraars, media, groothandel en detailhandel en industrie en transport.

Persoonskenmerken

Als junior accountmanager ben je klantgericht, ondernemend, representatief en heb je een commerciële en professionele instelling. Ook ben je communicatief sterk.

Vooropleiding

Je kunt met de opleiding beginnen als je in het bezit bent van een van onderstaande bewijzen of diploma's:

- Diploma Commercieel medewerker binnendienst
- Diploma havo of een overgangsbewijs van 5 naar 6 vwo met voor drie relevante vakken een voldoende: Nederlands, een moderne vreemde taal en economie of handelswetenschappen
- Diploma Administratief medewerker niveau 3
- Een vergelijkbaar diploma
- Een bewijs dat je een vergelijkbare opleiding hebt gevolgd

Je uiteindelijke toelating hangt af van het resultaat van je intake en een test.

Je diploma en dan?

Met dit diploma op zak ben je junior accountmanager en kun je gaan werken in een commerciële functie. Je kunt ook doorleren. Met dit diploma kun je doorstromen naar veel hbo-opleidingen, zoals Commerciële economie, Communicatie, Small business & retail management en vergelijkbare opleidingen. Of je kiest voor een tweejarige hbo-opleiding: de Associate Degree.



International business studies

Niveau	4
Leerweg	beroepsopleidende leerweg (bol)
Duur	3 jaar
Crebonummer	93494
Start	september/februari

De opleiding

Deze internationale Engelstalige opleiding duurt drie jaar en biedt veel extra's. Je doet eigenlijk twee opleidingen tegelijk en krijgt dan ook twee diploma's: het door de Engelse onderwijsorganisatie Edexcel geëxamineerde BTEC National diploma in Business/Marketing en het Nederlandse mbo-diploma Vestigingsmanager.

Tijdens de opleiding loop je een aantal periodes stage in zowel het binnen- als buitenland. Onderdeel van de opleiding is ook het opzetten van een minionderneming.

Het beroep

Je wordt opgeleid tot zelfstandig ondernemer in de internationale handel of tot een functie binnen de afdeling Internationale handel van een groothandelsbedrijf. Je taken zijn afhankelijk van het soort functie waar je in terecht komt. Je ondersteunt bijvoorbeeld de exportafdeling, of je doet marketingresearch voor een internationaal opererend bedrijf. Ook kun je verantwoordelijk zijn voor de algemene bedrijfsvoering van een internationaal opererend bedrijf.

Persoonskenmerken

Je hebt interesse in de internationale handel en bent goed in talen. Je bent commercieel en ondernemend. Daarnaast ben je een doorzetter. Je bent klantgericht en communicatief sterk.

Vooropleiding

Je kunt met de opleiding beginnen als je in het bezit bent van een van onderstaande bewijzen of diploma's:

- Diploma vmbo theoretische leerweg met in het pakket Engels, een moderne vreemde taal en economie (voorwaarde voor toelating is een voldoende voor Engels)
- Overgangsbewijs van 4 naar 5 havo met in het pakket Engels, een moderne vreemde taal en economie (voorwaarde voor toelating is een voldoende voor Engels)
- GSCE-diploma met Engels, wiskunde en economie
- High school-diploma met Engels, wiskunde en economie

Je uiteindelijke toelating hangt af van het resultaat van je intake en een test.

Je diploma en dan?

Met dit diploma op zak ben je vestigingsmanager en werk je op middenkaderniveau bij nationaal en vooral internationaal opererende bedrijven.

Je kunt ook doorleren. Met de behaalde diploma's kun je uit verschillende hbo-opleidingen en opleidingen bij het Higher Education in Engeland kiezen. Door het internationale karakter van de opleiding zijn verkorte trajecten mogelijk. Bij doorstroom naar IBMS, IBL en Small Business is een driejarig traject mogelijk; bij doorstroom naar de UK zijn tweejarige trajecten mogelijk. Er zijn goede contacten met onder andere Robert Gordon University in Aberdeen en London Metropolitan University of je kiest voor een tweejarige hbo-opleiding: de Associate Degree.



Je bent ambitieus en een echte doorzetter



Mbo-pro

Niveau	4
Leerweg	beroepsopleidende leerweg (bol)
Duur	3 jaar
Crebonummer	93494 - 90290
Start	september/februari

De opleiding

De opleiding Mbo-pro duurt drie jaar. Studenten die dit pittige en uitdagende traject succesvol doorlopen, hebben na drie leerjaren zowel een mbo-diploma op niveau 4 als het eerste studiejaar van het hbo Small Business en Retail Management of Commerciële Economie afgerond. Dit betekent een verkorting van de totale studieduur mbo/hbo met één jaar! Voor aanvang van de studie kies je voor het traject Internationale handel en groothandel (IGH) of Ondernemer/manager detailhandel.

De lesstof wordt aangeboden in een mix van klassikaal onderwijs, projecten en excursies.

Je krijgt onder meer les in de vakken:

- Communicatieve vorming (Nederlands, Engels en Spaans)
- Commercieel economische vorming (Marketing)
- Management
- Bedrijfseconomie
- Wiskunde/statistiek
- Burgerschapcompetenties

Bij de keuze voor Ondernemer/manager detailhandel volg je naast het algemene programma ook nog het vak presentatietechniek en bij IGH het vak internationale handel. Gedurende de opleiding doe je ervaring op door stage te lopen.

Het beroep

Je wordt opgeleid tot vestigingsmanager groothandel of ondernemer detailhandel, afhankelijk van het traject dat je kiest. Belangrijker is dat Mbo-pro een goede voorbereiding biedt voor doorstuderen op het hbo. Immers, met dit diploma doorloop je alvast het eerste studiejaar van het hbo. Jouw overstap naar het hbo verloopt heel soepel. In het tweede en derde jaar van het traject volg je (naast lessen op het mbo) ook lessen en projecten op de Hogeschool Rotterdam. Je wordt daarbij begeleid door zowel mbo- als hbo-docenten.

Persoonskenmerken

Om het traject succesvol te doorlopen moet je lef hebben om de uitdaging aan te gaan en een volhouder zijn (ook als het even tegen zit). Je moet een initiatiefnemer zijn die hard werken normaal vindt en verder je 'stinkende best' doet. Je bent ondernemend en zelfstandig, commercieel ingesteld en communicatief sterk.

Vooropleiding

Je kunt met de opleiding beginnen als je in het bezit bent van een van onderstaande bewijzen of diploma's:

- Diploma vmbo theoretische leerweg met een 7 als gemiddeld cijfer voor de relevante vakken
- Overgangsbewijs van 3 naar 4 havo/vwo met een voldoende voor belangrijke vakken voor deze opleiding

Je uiteindelijke toelating hangt af van het resultaat van je intake en een test.

Je diploma en dan?

Met dit diploma op zak ben je vestigingsmanager groothandel of ondernemer detailhandel en kun je gaan werken in een commerciële of logistieke functie bij een handelsonderneming of je eigen bedrijf starten. Je kunt ook doorleren. Met het diploma heb je het eerste studiejaar van het hbo Small Business en Retail Management of Commerciële Economie afgerond. Dit betekent een verkorting van de totale studieduur mbo/hbo met één jaar!



Algemene informatie/ contactgegevens

A. Opleidingenoverzicht

Opleiding	Niveau	Leerweg	Duur	Locatie	Vooropleiding
Commercieel medewerker	3	bol	1 jaar	Prins Alexanderlaan 55, Rotterdam Benthamstraat 6, Rotterdam* Sportlaan 13, Spijkenisse	Zie pagina 7
Commercieel medewerker	3	bbl	1 jaar	Prins Alexanderlaan 55, Rotterdam	Zie pagina 7
Vestigingsmanager groothandel	4	bol	2 jaar	Prins Alexanderlaan 55, Rotterdam Benthamstraat 6, Rotterdam* Sportlaan 13, Spijkenisse	Zie pagina 8
Junior accountmanager	4	bol/bbl	2 jaar	Prins Alexanderlaan 55, Rotterdam	Zie pagina 9
International business studies	4	bol	3 jaar	Benthamstraat 6, Rotterdam*	Zie pagina 11
Mbo-pro	4	bol	3 jaar	Prins Alexanderlaan 55, Rotterdam Sportlaan 13, Spijkenisse	Zie pagina 13

* In verband met verbouwplannen, is het mogelijk dat de opleiding op een andere locatie van Zadkine Centrum start.
Kijk op www.zadkine.nl voor de meest actuele informatie.

B. Belangrijke data

Weet je nog niet precies welke opleiding je wilt volgen? Kom dan naar de Infodagen of Open dagen van Zadkine! Kijk voor de geopende locaties op www.zadkine.nl.

Infodagen

donderdag	24 november 2011	14.00 tot 17.00 uur
woensdag	21 maart 2012	15.00 tot 20.00 uur
donderdag	19 april 2012	15.00 tot 20.00 uur
woensdag	20 juni 2012	14.00 tot 17.00 uur

Open dagen

vrijdag	20 januari 2012	14.00 tot 20.00 uur
zaterdag	21 januari 2012	12.00 tot 16.00 uur

C. Hulp bij opleidingskeuze

Heb je nog geen idee wat je wilt en zoek je hulp bij het maken van een opleidingskeuze? Kom dan naar de Zadkine Infoshop. Je kunt hier terecht met studievragen en voor het maken van een beroepskeuzetest. Ook met vragen over de verschillende opleidingen ben je welkom. De Zadkine Infoshop helpt jou op weg bij het maken van de juiste keuze.

De Zadkine Infoshop is van maandag tot en met vrijdag geopend van 09.30 tot 16.30 uur en is gevestigd op de Schiekade 986 in Rotterdam (naast het Shell benzinstation bij het Hofplein).

D. Opleidingskosten

Vanaf je achttiende jaar ben je verplicht lesgeld (voor de bol) of cursusgeld (voor de bbl) te betalen. Deze kosten worden vastgesteld door het Ministerie van Onderwijs en wijzigen ieder schooljaar. Naast kosten voor cursus- of lesgeld zijn er mogelijk nog kosten voor boeken, kleding, verzekeringen, excursies en andere activiteiten. Deze bedragen kunnen verschillen per opleiding. Kijk voor meer informatie op www.zadkine.nl/ schoolkosten.

E. Meeloopdagen

Vind je het lastig een goede opleidingskeuze te maken? Misschien is een meeloopdag iets voor jou. Tijdens een meeloopdag 'loop' je een dag mee met een student van Zadkine bij een opleiding van jouw interesse. Op deze manier zie je precies wat een opleiding inhoudt, hoor je ervaringen van studenten die de opleiding volgen en proef je de sfeer van de locatie. Zo kun je zelf ervaren of een opleiding echt bij je past.

F. Aanmelden

Wil je je aanmelden voor een van de opleidingen van Zadkine? Surf naar www.zadkine.nl/aanmelden en vul het aanmeldformulier in. Na ontvangst van je aanmelding krijg je een uitnodiging voor het maken van een test en een (intake)gesprek waarin we de resultaten van de test en je motivatie bespreken. Na het gesprek krijg je te horen of je bent aangenomen bij de opleiding.

G. Kans op stage en werk

Met de ene opleiding heb je meer kans op een baan dan met de andere. Dit kan meespelen om juist wel of niet voor een bepaalde opleiding te kiezen. Op www.kansopwerk.nl kun je zien wat de kans op werk is als je bent afgestudeerd als je nu met de opleiding begint. Op www.kansopstage.nl en www.stagemarkt.nl kun je gemakkelijk zien of je voor deze opleiding een stage of leerbaan kunt vinden.

H. Op de hoogte blijven?

Wil je online lezen hoe Zadkine-studenten hun opleiding ervaren en tips hoe je een mbo-opleiding kunt kiezen? Neem dan een kijkje op het Zadkine-blog via volg.zadkine.nl. Je kunt Zadkine ook volgen op Twitter en Facebook.

12
13

Zadkine Groothandel

Benthemstraat 6
3022 AA Rotterdam
T (010) 243 38 18
E info@zadkine.nl

Prins Alexanderlaan 55
3067 GB Rotterdam
T (010) 251 09 80
E info@zadkine.nl

www.zadkine.nl

Sportlaan 13
3202 VW Spijkenisse
T (0181) 67 91 11
E info@zadkine.nl



Scan de QR-code
voor meer
informatie.